

30-DAGARS AI-UTMANINGEN

Dag 16: AI för försäljning

7 min läsning

Nybjörjare

Lektion 16 av 30

DEL 1 AV 5

Översikt

- Att svara kunder snabbt och professionellt är en av de viktigaste sakerna i alla jobb.
- Idag använder vi AI för att bli bättre på just det.
- Ingen avancerad försäljningsstrategi, bara praktisk hjälp med att skriva bra kundsvår.

DEL 2 AV 5

Dagens uppgift

- Välj ett av scenarierna och skriv ett svar med hjälp av AI:

Tips

- Ändring av ton är enkelt. Om svaret känns för stelt, säg bara "gör det mer avslappnat". Om det känns för informellt, säg "gör det mer professionellt".
- Anpassa längden. "Korta ner till 3 meningar" är en superkraftig instruktion.
- Lägg till ditt eget. Använd AI-svaret som utkast och lägg till personliga detaljer som bara du vet.

DEL 4 AV 5

Bonusuppgift

- Öva på att hantera ett svårare meddelande:

DEL 5 AV 5

Sammanfattning

- AI är utmärkt som första utkast för kundmejl, uppföljningar och tackmeddelanden
- Du sparar tid genom att låta AI skriva grunden och sedan anpassa själv
- Justera alltid ton och längd, och lägg till personliga detaljer

Tack för att du lärde dig med oss.

Nästa lektion: Dag 17: AI för analys och insikter. Fortsätt där du slutade på snabbprompt.se.

snabbprompt.se



Scanna för att fortsätta